

## 2 ТЕХРАЗВИТИЕ ИИ

Программа с фокусом на B2B-продажи.  
Для компаний на средней и зрелой стадии поможет:

- Сформировать оффер в B2B
- Оптимизировать бизнес модель
- Доработать решение продукта для тиражирования
- Определить приоритетные рынки
- Масштабировать бизнес
- Сформировать партнерские модели и пул необходимых потенциальных заказчиков
- Получить экспертизу по выходу на международные рынки
- Проработать модель коммерциализации и запуск в серию



### Что получит участник

За 2,5 месяца поможем найти новые возможности для коммерциализации проекта

- 20+ часов индивидуальной работы с ведущим и отраслевым экспертами по конкретным целевым запросам развития бизнеса
- Понимание, как устроен процесс продаж в b2b, и ключевые навыки продаж
- Входная диагностика с оценкой применения ИИ-решения в приоритетных отраслях экономики
- Содействие в организации встреч с целевыми заказчиками с целью презентации своего решения
- Сопровождение эксперта для формирования оффера в b2b

+ доп. 2 недели встреч с экспертами по программе FastTrack

